

**MAYUR UNIQUOTERS LIMITED**

Manufacturers of Artificial Leather/PVC Vinyl

**Ref: MUL/SEC/2024-25/31****Date: July 09, 2024**

To,

BSE Limited,  
Phiroze Jeejeebhoy Towers,  
Dalal Street,  
Mumbai – 400001  
(Maharashtra)  
(Scrip Code: 522249)

National Stock Exchange of India Limited,  
Exchange Plaza, 5<sup>th</sup> Floor C/1, G-Block,  
Bandra Kurla Complex  
Bandra(East), Mumbai – 400051  
(Maharashtra)  
(Trading Symbol: MAYURUNIQ)

**Subject: Submission of newspaper advertisement of the Notice for transfer of equity shares to the demat account of Investor Education and Protection Fund (IEPF) Authority.**

**Dear Sir/Madam,**

Pursuant to Regulation 47 of the Securities and Exchange Board of India (Listing Obligations and Disclosure Requirements), Regulations, 2015, we are submitting herewith copies of newspaper publication of the notice published in the newspapers viz. Financial Express (English Edition) and Nafa Nuksan (Hindi Edition) on July 09, 2024, in respect of transfer of equity shares of the Company to the demat account of Investor Education and Protection Fund (IEPF) Authority in pursuance of Investor Education and Protection Fund Authority (Accounting, Audit, Transfer and Refund) Rules, 2016.

You are requested to take the same on record.

Thanking you,

Yours faithfully,

**For Mayur Uniquoters Limited**

**Pawan Kumar Kumawat**  
**Company Secretary and Compliance Officer**

A Texture For Every Idea

**Correspondance Address:**

28, 4th Floor, Lakshmi Complex, MI Road, Jaipur-302001 (Rajasthan) India • Tel: +91-141-2361132 • Fax: +91-141-2365423

**Regd. Office & Works:** Village Jaitpura, Jaipur-Sikar Road, Jaipur-303704 (Rajasthan) India • Tel: +91-1423-224001 • Fax: +91-1423-224420

Email: info@mayur.biz • www.mayuruniquoters.com

EYES DOMESTIC VALUE ADDITION JUMP TO 22% Xiaomi to source 55% of components locally

JATIN GROVER Bengaluru, July 8

CHINESE SMARTPHONE AND component electronics company Xiaomi, which has completed its 10th year in India, on Monday said that it is looking to deepen its focus on domestic value addition and local sourcing of components.

The smartphone maker is targeting to increase its share of sourcing to non-semiconductor smartphone components locally to 55% over the next two years from 35% at the present, Xiaomi India president Muralikrishnan B said in a media interview. This localisation will help Xiaomi increase its net domestic value addition to 22% by 2025 from 18% at present.



WE HAVE BEEN TALKING ABOUT LOCALISATION FOR A REALLY LONG TIME AND THIS DOES LEAD TO COST EFFICIENCY. WE ARE LAGGING IN TERMS OF ASPs (AVERAGE SELLING PRICES). OVER THE NEXT 2-3 YEARS, WE WILL SCALE UP.

significance as lately the government has been focusing on increasing the domestic value addition and focus on local sourcing of components to reduce import dependence. "We have been talking about localisation for a really long time and this does lead to cost efficiency," Muralikrishnan said, adding that the firm would also look to source more semiconductor components from the country once the ecosystem is developed. In a bid to achieve the localisation targets, the company is looking to add more Indian manufacturers and explore more products for domestic manufacturing.

Birla Opus expands its presence to 300 towns

VIVEET SUSAN PINTO Mumbai, July 8

BIRLA OPUS, the latest entrant in the ₹70,000-crore domestic decorative paints market, has increased its distribution within six months of launch, covering over 300 towns with a population in excess of 100,000, industry sources have told ET.

The company, which began operations in the north markets such as Punjab, Haryana, Rajasthan and Delhi, is now present in Maharashtra, Karnataka, Tamil Nadu, Andhra Pradesh and Telangana. They have expanded to these states using a combination of trade expos, offering free paint tinting machines/dispensers to dealers and pricing its products 15-20% lower than market, the sources said.

The company's plan is to rake in ₹10,000 crore in revenue and turn profitable within three years of launch. Asian Paints, which has a share of over 50% in the domestic decorative paints market, closed FY24 with consolidated net sales of ₹35,382 crore and net profit of ₹5,460 crore, a growth of 3% and 33% each over the previous year.

DIFFERENT STROKES

■ Birla Opus launched in February this year

■ Three new plants to start operations in FY25

RAKSHIT HARGAVE, CEO, BIRLA OPUS

THE COMPANY PLANS TO EXPAND ITS PRESENCE TO 6,000 TOWNS BY FY25-END

and fourth quarter of FY24, Rakshit Hargave, CEO, Birla Opus, Aditya Birla Group, said, when contacted. "Our plan is to open franchises in 300 towns and expand our presence in 6,000 towns by the end of the year (FY25)," he said. The company's new advertising campaign, "Make Life Beautiful!," that began in June has received a "positive response" from consumers and the trade fraternity, according to Hargave.

Ola offers ₹100-cr free credit for its mapping service

ANEES HUSSAIN Bengaluru, July 8

OLA HAS ANNOUNCED free access to its mapping service for developers through its AI research arm, Kutrim. The initiative, dubbed #Exit-GoogleE, offers one year of free access to Ola Maps, with credits worth over ₹100 crore.

CEO Bhavish Aggarwal announced the offer on X, positioning Ola Maps as a solution tailored for India's unique mapping challenges. "We've been using western apps to map India for too long and they don't get our unique challenges: Street names, urban changes, complex traffic, non-standard roads, etc," Aggarwal said. This move comes on the heels of Ola's transition from Google Maps to its proprietary Ola Maps, resulting in annual savings of approximately ₹100 crore. The company recently shifted its workload from Microsoft's Azure to its own



Kutrim cloud, signalling a push towards technological self-reliance. However, Ola faces stiff competition in the sector, particularly from well-established player MapMyIndia (MMI). India-specific algorithms and real-time data from millions of vehicles. Experts say while Ola's offering is ambitious, the mapping ecosystem in India is already highly competitive.

HCLTech's Roshni Nadar awarded France's highest civilian honour

HCL TECHNOLOGIES ON Monday said its chairperson Roshni Nadar Malhotra has been conferred France's highest civilian award, the Chevalier de la Légion d'Honneur.



Roshni Nadar, chairperson, HCLTech

to receive this honour and it underscores the strategic relationship between India and France, she said. Roshni said, "Underlining that the IT firm has had a

longstanding presence in France, a strategic market for the company, she said, "HCL Technologies is committed to scaling its operations in the country and supporting the digital transformation of French businesses through our diversified portfolio of services."

Quality top priority for users buying grocery online

ANEES HUSSAIN Bengaluru, July 8

PRODUCT QUALITY HAS emerged as the paramount criterion for 86% of online grocery buyers in India when selecting platforms, according to a study by local e-commerce giant Flipkart.

The study also indicates a significant shift in purchasing patterns, with the percentage of consumers buying groceries as needed rather than on a scheduled basis surging from 23% in 2023 to 57% in 2024. In terms of platform performance, a ratings pilot conducted in Noida over a six-month period showed Amazon Fresh leading in quality, value, and service.

BUYING PATTERN

Table with 2 columns: Top criteria (%), Quality Value for money, Delivery time (%). Values: 86, 73, 17.

Purchasing pattern (%)

Table with 2 columns: As needed, Scheduled (monthly/weekly). Values: 57, 23.

Refund automation (%)

Table with 2 columns: Yes, No. Values: 40, 60.

lights evolving customer service expectations, with 60% of consumers preferring automated refunds without physical inspections or lengthy phone interactions for unsatisfactory purchases. This underscores the importance of efficient handling of customer support in the online grocery sector. Industry experts say that the study's findings reflect on changing consumer preferences, as their online grocery basket mature.

Accenture buys Excelmax Tech

IT GIANT ACCENTURE has acquired Excelmax Technologies, a Bengaluru-based semiconductor design services provider, adding approximately 450 professional specialising in areas such as emulation, automotive, physical design, analog, logic design and verification. The company, however, did not disclose the cost of the acquisition.

Mangalore SEZ Limited Mangalore Special Economic Zone, Sy No. 188-3A, Plot No. 01 Administrative Building, Stage Village, Mangalore - 574 142. Invitation for Bids. Mangalore SEZ Limited (MSEZL) invites tenders from eligible bidders on behalf of Mangalore SPT Limited (MSTPL) for the following work...

CK BIRLA GROUP Orient Electric Limited. Notice for the 8th Annual General Meeting (AGM) and E-Voting Instructions. This is to inform you all that the Notice for the 8th Annual General Meeting (AGM) of the members of Orient Electric Limited (the 'Company') scheduled to be held on 11/02/2024 at 09:30 AM (IST) through Video Conferencing (VC) / Other Audio Visual Means (OAVM) to transact the business as set out in the Listing Obligations and Disclosure Requirements, the Companies Act 2013 (the 'Act'), Rules made thereunder, Securities and Exchange Board of India (Listing Obligations and Disclosure requirements) Regulations, 2015 (Listing Regulations) and General Circular number No. 9/2023 dated September 25, 2023, read alongwith Nos. 11/2022 dated December 28, 2022, 2/2022 dated May 05, 2022, 20/2021 dated December 8, 2021, 10/2021 dated June 23, 2021, 39/2020 dated October 31, 2020, 33/2020 dated September 28, 2020, 22/2020 dated June 15, 2020, 17/2020 dated April 13, 2020 and 14/2020 dated April 8, 2020 and all other applicable laws and circulars issued by the Ministry of Corporate Affairs, and Circular dated Circulars dated October 07, 2023 read along with Circulars dated May 12, 2020, January 1, 2021, May 13, 2022, December 05, 2023 issued by the SEBI (hereinafter collectively referred to as 'Circulars') have been sent electronically on July 08, 2024 along with Annual Report comprising financial statement for the financial year 2023-24, reports of the Auditors, Board of Directors and other documents required to be attached thereto, to all the members whose email id's are registered with the Company's Registrar and Share Transfer Agent (RTA) and/or Depository Participant(s). The proceedings of the AGM shall be deemed to have been conducted at the Registered Office of the Company.

Mayur Uniquoters Limited Corporate Identification Number (CIN): L18101RJ192PLC006952 Registered Office and Works: Village- Jaipur, Jaipur-Sikar Road, Tehsil: Chomu, District: Jaipur-335 704. Tel. No: 01423-224001; Fax: 01423-224420; E-mail: sec@mayur.biz; Website: www.mayuruniquoters.com. NOTICE (For the attention of the Equity Shareholders of the Company) Transfer of Equity Shares of the Company to Investor Education and Protection Fund (IETF) Demat Account. Notice is hereby given that pursuant to the provisions of Section 124 of the Companies Act, 2013 and the Investor Education and Protection Fund Authority (Accounting, Audit, Transfer and Refund) Rules, 2016 (the "Rules") as amended, the equity shares of the Company in respect of which dividend has not been paid or claimed by the shareholders for seven (7) consecutive years or more, are required to be transferred by the Company to the Demat Account of the IETF Authority.

# बड़ी इंडस्ट्री का स्वरूप ले सकती है 'इन्प्लूएंसर मार्केटिंग'

इंटरनेट एक्सेस, हाई सोशल मीडिया पेनीट्रेशन ने इन्प्लूएंसर मार्केटिंग की पिच को फ्यूल देने का काम किया है

नई दिल्ली@एजेंसी

देश में इन्प्लूएंसर मार्केटिंग इंडस्ट्री वर्ष 2026 तक 3,400 करोड़ रुपये की हो सकती है। गत वर्ष यह 1900 करोड़ रुपये की रही थी। फिक्की-ईएंडवाय रिपोर्ट के अनुसार सोशल मीडिया इन्प्लूएंसर से बिजनेस प्रमुख रूप से आ रहा है और ब्राण्ड कनेक्ट बढ़ रहे हैं। इन्स्टाग्राम और यूट्यूब चैंस के प्लेटफॉर्म बन रहे हैं। छोटे प्लेटफॉर्म जैसे स्नैपचैट भी बढ़ रहे हैं और नीश ऑडियंस तक पहुंच रहे हैं।

इंटरनेट एक्सेस, हाई सोशल मीडिया पेनीट्रेशन ने इन्प्लूएंसर मार्केटिंग की पिच को फ्यूल देने का काम किया है। रीजनल और माइक्रो इन्प्लूएंसर्स की ग्रोथ से क्रिएटर्स के लिये नये रास्ते बने हैं। इन्प्लूएंसर्स यूनिट पोर्जिशनिंग करने लगे हैं और दर्शकों को वही कंटेंट दे रहे हैं, जो वे चाहते हैं। इसके



अलावा ब्राण्ड लैंड एडवर्टाइजिंग का दायरा भी काफी आगे बढ़ रहा है।

ओएमएल एंटरटेनमेंट के चीफ ऑफिसर ने कहा है कि पूर्व की बात करें तो एडवर्टाइजिंग वर्ल्ड में

सेलीब्रिटीज यानि एक्टर्स, म्यूजिशियंस, मॉडल्स, स्पॉट्स पर्सनेलिटीज आदि का ही दखल होता था लेकिन आज क्रिएटर्स और ऑफिसरों ने कहा है कि पूर्व की अवसर मिल रहा है। अनेक सेगमेंट्स में,

जिसमें कंटेंट क्रिएट किये जा रहे हैं, दर्शक अपनी पसंद के अनुसार इनका चुनाव कर सकते हैं। रेगुलर कंटेंट की भी काफी भरमार रहती है। गौरतलब है कि कुछ ब्राण्ड्स इन्प्लूएंसर्स से सहयोग कर लेते हैं।

इन्प्लूएंसर मार्केटिंग एजेंसी बारकोड के फाउंडर के अनुसार ब्राण्ड्स और स्ट्रीमिंग प्लेटफॉर्म इन्प्लूएंसर पार्टनरशिप को चुन रहे हैं। यह कॉन्स्ट इफेक्टिव भी होती है और राइट ऑडियंस तक पहुंच भी जाती है। डिजिटल मार्केटिंग एजेंसी लॉजिकलूप के को-फाउंडर के अनुसार इन्प्लूएंसर्स इमर्जिंग सेक्टर जैसे सेस्टेनेबल लिविंग, मेंटल हैल्थ एडवोकेसी, इको-फ्रेंडली एंटरप्राइज आदि को एक्सप्लोर कर सकते हैं। यह सत्य है कि इन्डिया इन्प्लूएंसर मार्केट में इन्स्टाग्राम और यूट्यूब के अलावा अनेक नीश प्लेटफॉर्म लोकप्रियता ले रहे हैं। युवाओं के बीच मौज, स्नैपचैट भी पापुलर हैं।

गेमिंग इन्प्लूएंसर्स और कम्प्यूटिंग के बीच रेंटिड, डिस्कॉर्ड भी काफी लोकप्रिय हैं। इंडस्ट्री एक्सपर्ट्स के अनुसार ब्राण्ड्स भी इन्प्लूएंसर्स को अनेक पैमाने पर इवेल्यूएट करते हैं। जैसे में एवरेज एंगेजमेंट, व्यूज, लाइम्स, कमेंट्स आदि पर आका जाता है।

## जयपुर में tbz के पहले स्टोर का हुआ शुभारम्भ

जयपुर@कार्यालय संवाददाता

देश के प्रमुख ज्वैलरी ब्राण्ड टीबीजेड-द ओरिजिनल ने जयपुर स्थित वैशाली नगर में पहला स्टोर लांच किया है। टीबीजेड-द ओरिजिनल (त्रिभुवनदास भिमजी झवेरी) की स्थापना वर्ष 1864 को मुम्बई के जवेरी बाजार में हुई थी। आज देश के 27 शहरों में उनके 34 स्टोर्स संचालित हो रहे हैं। टीबीजेड-द ओरिजिनल के रिटेल वाइस प्रेसिडेंट मुकेश गजरा ने बताया कि जयपुर में फ्रेन्चाइजी स्टोर ओपन किया गया है। गगन जैन को यह फ्रेन्चाइजी दी गई है। इससे पूर्व राजस्थान के प्रमुख शहर उदयपुर में कम्पनी का फ्लैगशिप स्टोर ऑपरेशनल है।

उन्होंने कहा कि गोल्ड और डायमंड ज्वैलरी में उनकी एक्सपर्टीज है और डिजाइनिंग से लेकर प्रोडक्शन तक का पूरा काम उनकी फैक्ट्री में होता है और इसीलिए क्वालिटी सर्वोत्तम रहती है। प्राइसिंग पॉइंट पर भी वे काफी कॉम्पीटीटिव हैं। एक प्रश्न के उत्तर में कहा कि वे फ्रेन्चाइजी मॉडल पर आगे भी विस्तार जारी रखेंगे। ज्वैलरी की डिजाइंस के बारे में बताया कि वे एवरीडे और ओकेजनल दो सेक्शंस में काम करते हैं। जयपुर से उनका कनेक्शन काफी पुराना है। काफी वृहद कस्टमर बेस से उनका जुड़ाव पहले से है और अब तो यह जुड़ाव और आगे बढ़ने की सम्भावना है।

टीबीजेड-द ओरिजिनल के सीएमडी



श्रीकांत झवेरी ने कहा कि अब तीसरी पीढ़ी कारोबार को आगे बढ़ाने का काम कर रही है। कलैक्शन में रिंग, इयररिंग, ब्रैन्ड, ब्रेसलेट, नेकपीसेज, ब्राइडल हैवी नेकपीसेज, एवरीडे रेंज, हैवी ज्वैलरी आदि पूरी रेंज डिस्ट्रिब्यूट की गई है। उनकी विशेषज्ञता डायमंड में विशेष रूप से है और इसका पूरा कलैक्शन पेश किया गया है। वे एक ज्वैलरी पीस की केवल छह डिजाइंस ही बनाते हैं। यही उनकी यूनिक्नेस भी है।

## एसी, एलईडी लाइट की पीएलआई योजना के लिए 15 से लिए जाएंगे आवेदन

नयी दिल्ली@पीटीआई। सरकार ने कहा कि वह एयर कंडीशनर (एसी) और एलईडी लाइट जैसे घरेलू इलेक्ट्रॉनिक उत्पादों के लिए उत्पादन से जुड़ी प्रोत्साहन (पीएलआई) योजना के तहत आवेदन की प्रक्रिया 15 जुलाई से 90 दिन के लिए एक बार फिर शुरू करने जा रही है। वाणिज्य और उद्योग मंत्रालय ने बयान में कहा कि उत्पादन से जुड़ी प्रोत्साहन योजना के तहत व्हाइट गुड्स उद्योग अधिक निवेश करना चाहता है। इसे ध्यान में रखते हुए आवेदन की प्रक्रिया 15 जुलाई से 12 अक्टूबर तक खुली रहेगी। समय सीमा खत्म होने के बाद कोई भी आवेदन स्वीकार नहीं किया जाएगा।

किसी भी तरह के भेदभाव से बचने के लिए, नए आवेदकों के साथ योजना के मौजूदा लाभार्थियों को भी अपना निवेश बढ़ाकर आवेदन करने के लिए पात्र बनाया गया है। अब तक 6,962 करोड़ रुपये के प्रतिबद्ध निवेश वाली 66 आवेदक कंपनियों को पीएलआई योजना के लाभार्थियों के रूप में चुना गया है। योजना के दिशानिर्देशों के तहत, आवेदक केवल योजना की शेष अर्वाधिक के लिए ही प्रोत्साहन पाने के हकदार होंगे। बयान के मुताबिक, प्रस्तावित तीसरे दौर में

स्वीकृत आवेदक अधिकतम तीन साल के लिए पीएलआई के तहत पात्र होंगे। केवल नए आवेदक और मार्च, 2023 तक की निवेश अर्वाधिक चुनने वाले एवं अपना निवेश बढ़ाने की मंशा रखने वाले मौजूदा लाभार्थी ही इसके पात्र होंगे।

वहीं जिन मौजूदा लाभार्थियों ने मार्च, 2022 तक की निवेश अर्वाधिक का विकल्प चुना है और प्रस्तावित तीसरे दौर में उच्च निवेश श्रेणी में जाना चाहते हैं, वे अधिकतम दो वर्षों के लिए ही प्रोत्साहन राशि पाने के हकदार होंगे। इसके साथ ही कारोबार में तरलता बनाए रखने, बेहतर कार्यशील पूंजी प्रबंधन और लाभार्थियों की परिचालन दक्षता बढ़ाने के लिए अब पीएलआई की तिमाही दावा प्रसंस्करण की प्रणाली शुरू करने का निर्णय लिया गया है। केंद्रीय मंत्रिमंडल ने सात अप्रैल, 2021 को एयर कंडीशनर और एलईडी लाइट के कलपुर्जों के उत्पादन और उनको असेंबल करने के लिए व्हाइट गुड्स की पीएलआई योजना को मंजूरी दी थी। इस योजना को 2021-22 से 2028-29 तक सात साल की अवधि में लागू किया जाना है और इसका परिव्यय 6,238 करोड़ रुपये है।

## AI के आने से तेजी से बढ़ रहा है सिक्योरिटी मार्केट

नई दिल्ली@एजेंसी। बायोमेट्रिक और सर्विलांस उत्पादों की मांग में इजाफा होने के कारण भारत का सिक्योरिटी मार्केट तेजी से बढ़ रहा है। इंडस्ट्री से जुड़े लोगों की ओर से यह जानकारी दी गई। उन्होंने आगे कहा कि ऐसे में राष्ट्रीय सुरक्षा और उच्च गुणवत्ता के लिए सरकार की ओर से नियमों को बनाया जाना आवश्यक है। इन्फॉरमा मार्केट्स की ओर से आयोजित किए गए सिक्योरिटी और फायर एक्सपोजे में टीपी-लिंक कंज्यूमर के उपाध्यक्ष विजय अलालो ने कहा कि इस दशक में भारत का सर्विलांस मार्केट 16 प्रतिशत की कंपाउंड एनुअल ग्रोथ रेट (सीएजीआर) से बढ़ेगा। इसकी वजह टेक्नोलॉजी में साल-दर-साल आने वाला बदलाव है। उन्होंने आगे कहा कि सर्विलांस टेक्नोलॉजी में एआई को लागू करने की संभावनाएं असीमित हैं। राष्ट्रीय सुरक्षा और क्वालिटी गुणवत्ता के लिए सरकार को नियम बनाने होंगे। भारत में मौजूदा समय में सर्विलांस मार्केट की वैल्यू करीब 4.3 अरब डॉलर की है और इसका आकार वर्ष 2029 तक बढ़कर 15 अरब डॉलर तक हो सकता है। इंडस्ट्री के जानकारों की मानें तो भारत के वीडियो सर्विलांस सिस्टम में बड़ा बदलाव देखा जा रहा है। मार्केट में इंटरनेट ऑफ थिंग्स (आईओटी) के इंटीग्रेशन वाले आईपी कैमरों का चलन बढ़ रहा है। ग्रामा हिकविजन इंडिया प्राइवेट लिमिटेड के एमडी और सीईओ का कहना है कि भारत के सिक्योरिटी मार्केट में विकास की काफी संभावनाएं हैं। एआई, आईओटी और बिग डेटा के कारण टेक्नोलॉजी में बड़ा बदलाव आ रहा है। भारत में इन्फॉरमा मार्केट्स के एमडी ने कहा कि एआई और आईओटी जैसे टेक्नोलॉजी आने से भारत में स्मार्ट सर्विलांस का मार्केट तेजी से बढ़ रहा है। वर्ष 2025 तक भारत में एआई का मार्केट 8 अरब डॉलर तक पहुंचने की उम्मीद है। एआई में बायोमेट्रिक सिक्योरिटी, खतरे को जानने और अनियमित व्यवहार को पकड़ने की क्षमता है। यह अपराध को रोकने में बड़ी भूमिका निभाएगा।



## यूपीआई के कारण स्माल बिजनेसेज में डिजिटल ट्रांजेक्शंस बढ़े

रूरल और अरबन क्षेत्रों में संयुक्त रूप से 7.2 प्रतिशत की बढ़त

नई दिल्ली@एजेंसी। भारत में छोटे दुकानदारों और फर्म की ओर से ऑर्डर लेने या देने के लिए बड़ी संख्या में डिजिटल माध्यम का उपयोग किया जा रहा है। इसकी वजह यूपीआई पेमेंट इंटरफेस (यूपीआई) जैसी सुविधाओं का समाज के अंतिम व्यक्ति तक पहुंचना है। सांख्यिकी और कार्यक्रम कार्यान्वयन मंत्रालय की ओर से जारी सर्वे के अनुसार, यूपीआई से भुगतान करने या ऑनलाइन ऑर्डर देने में इंटरनेट का इस्तेमाल 2022-23 के बीच ग्रामीण इलाकों में बढ़कर 13.5 प्रतिशत हो गया है, जो पहले 7.7 प्रतिशत था। वहीं, शहरी इलाकों में यह बढ़कर 30.2 प्रतिशत हो गया है, जो पहले 21.6 प्रतिशत पर था। इस तरह ग्रामीण और शहरी क्षेत्रों में संयुक्त रूप से 7.2 प्रतिशत की बढ़त हुई है।

यह दिखाता है कि असंगठित क्षेत्र में डिजिटल पेमेंट को लोग अपना रहे हैं तथा आईटी एवं डिजिटल प्लेटफॉर्म का इस्तेमाल तेजी से बढ़ रहा है। सर्वे के मुताबिक, असंगठित क्षेत्र में अनुमानित प्रतिष्ठानों की संख्या में 5.88 प्रतिशत, कर्मचारियों की संख्या में 7.84 प्रतिशत और ग्रॉस वैल्यू एडिशन में 9.83 प्रतिशत की वृद्धि देखी गई है। सर्वे में आगे बताया गया कि सेक्टर में पूंजीगत निवेश बढ़ा है, लोन तक लोगों की पहुंच बढ़ी है और आईटी के उपयोग में भी



इजाफा देखा गया है। सर्वे के मुताबिक, गैर-कृषि असंगठित क्षेत्र की इकाइयों की औसत फिक्स्ड एसेट्स की वैल्यू 2022-23 में 3.18 लाख रुपये रही है, जो पहले 2.81 लाख रुपये थी, जो दर्शाता है कि इस सेक्टर में पूंजीगत निवेश बढ़ा है। वहीं, 2021-22 में बकाया लोन 37,408 रुपये प्रति इकाई था, जो कि 2022-23 में बढ़कर 50,138 रुपये हो गया है। इससे पता चलता है कि लोगों के लिए लोन की उपलब्धता बढ़ी है। सर्वे के अनुसार मैनुफैक्चरिंग सेक्टर में 54 प्रतिशत असंगठित क्षेत्र की इकाइयों का स्वामित्व महिला उद्यमियों के पास है, जो दर्शाता है कि महिला केंद्रित योजनाओं का फायदा जमीनी स्तर पर हो रहा है।

## 'भारत ग्लोबल सेमीकंडक्टर इंडस्ट्री में बनेगा बड़ा खिलाड़ी'

नई दिल्ली@आईएनएस। केंद्रीय इलेक्ट्रॉनिक्स और इन्फॉर्मेशन टेक्नोलॉजी मंत्रालय के सचिव एस कृष्ण ने कहा कि ग्लोबल सेमीकंडक्टर इंडस्ट्री में बड़ा खिलाड़ी बनने के लिए भारत के पास टैलेंट और विशेषज्ञता मौजूद है। सरकार भी सेमीकंडक्टर के लिए इकोसिस्टम बनाने में इंडस्ट्री को मदद कर रही है। आईटी सचिव ने इन बातों का जिक्र फैबलेस सेमीकंडक्टर फर्म आईवीपी की ओर से आयोजित कॉन्फ्रेंस में किया। ग्लोबल कंसल्टिंग फर्म मैकिंसे

ने अपने अनुमान में कहा है कि पूरी दुनिया में सेमीकंडक्टर इंडस्ट्री का आकार एक ट्रिलियन डॉलर तक पहुंच सकता है। वहीं, इंडिया इलेक्ट्रॉनिक्स एंड सेमीकंडक्टर एसोसिएशन (आईईएसए) का कहना है कि वर्ष 2030 में भारत में इस सेक्टर का आकार 100 अरब डॉलर के आंकड़े को छू सकता है। कृष्ण ने कहा कि भारत के लिए सेमीकंडक्टर इंडस्ट्री काफी महत्वपूर्ण है। देश के पास टैलेंट और विशेषज्ञता मौजूद है।

## 73 प्रतिशत इंडियंस पढ़ते हैं 'स्नैक्स' के इंग्रीडियंट्स को

नयी दिल्ली@एजेंसी

करीब 73 प्रतिशत भारतीय किसी भी स्नैक्स (नाश्ता) को खरीदने से पहले सामग्री सूची और पोषण मूल्य को पढ़ते हैं। एक सर्वेक्षण रिपोर्ट से यह जानकारी मिली है। इससे पता चलता है कि ज्यादातर भारतीय स्नैक्स खाते समय स्वास्थ्य के प्रति जागरूक हो रहे हैं। देशभर में 6,000 से अधिक लोगों के सर्वेक्षण के आधार पर जारी की गई 'हैल्दी स्नैकिंग रिपोर्ट 2024' में उपभोग के रूझानों की पड़ताल की गई है। रिपोर्ट में कहा गया कि सर्वेक्षण में शामिल 73 प्रतिशत लोग खरीदारी करने से पहले सामग्री सूची और पोषण मूल्य के लिए लेबल पढ़ना पसंद करते हैं। इनमें से 93 प्रतिशत ने पारदर्शिता पर जोर देते हुए लेबल पढ़ने

और स्वस्थ विकल्पों को अपनाने की इच्छा जताई है।

स्नैकिंग ब्रांड फार्मले की यह रिपोर्ट खाद्य पदार्थों में मिलावट के बढ़ते मामलों के बीच जारी की गई है। रिपोर्ट के अनुसार, उपभोक्ता अब सचेत हैं और वे संभावित हानिकारक पदार्थों के लिए खाद्य पैकेट की जांच करते हैं। इसलिए, 10 में नौ उत्तरदाताओं ने स्नैक्स के लिए स्वस्थ विकल्प खोजने की कोशिश की।

अब लगभग 60 प्रतिशत भारतीय मेवे, बीज और साबुत अनाज जैसे पौष्टिक तत्वों वाले उत्पादों का विकल्प चुन रहे हैं। मखाना और सूखे मेवे स्वस्थ स्नैकिंग सेगमेंट में सबसे अग्रणी बनकर उभरे हैं और 67 प्रतिशत भारतीय इन पोषक तत्वों से भरपूर खाद्य पदार्थों को पसंद करते हैं। भारत में मखानों की बढ़ती लोकप्रियता का एक प्रमाण यह है कि अधिकांश युवाओं ने इसे अपना भरोसेमंद नाश्ता बताया है।

पैकेट वाले खाद्य पदार्थों पर नमक, चीनी, वसा के बारे में बोलड अक्षरों, बड़े फॉन्ट में बताना होगा

नई दिल्ली@एजेंसी। खाद्य नियामक एफएसएसआई पैकेट वाले खाद्य पदार्थों पर नमक, चीनी और संतृप्त वसा के बारे में बोलड अक्षरों के साथ ही बड़े फॉन्ट में जानकारी देने को अनिवार्य करने की तैयारी कर रहा है। नियामक ने इस संबंध में लेबलिंग के नियमों में बदलाव को मंजूरी दी है। एफएसएसआई इस बारे में एक मसौदा अधिसूचना जारी करेगा और हितधारकों से टिप्पणियां मांगेगा। एक आधिकारिक बयान में भारतीय खाद्य सुरक्षा और मानक प्राधिकरण (एफएसएसआई) ने कहा कि उसने पैकेट वाले खाद्य पदार्थों के लेबल पर बोलड अक्षरों और अपेक्षाकृत बड़े फॉन्ट साइज में कुल चीनी, नमक और संतृप्त वसा के बारे में पोषण संबंधी जानकारी देने के प्रस्ताव को मंजूरी दे दी है। पोषण संबंधी जानकारी लेबलिंग के संबंध में खाद्य सुरक्षा और मानक (लेबलिंग और प्रदर्शन) विनियम, 2020 में संशोधन को मंजूरी देने का फैसला एफएसएसआई के चेयरमैन अर्जुन चंद्रा की अध्यक्षता में लिया गया। नियामक ने कहा, संशोधन का मकसद उपभोक्ताओं को उत्पाद के पोषण मूल्य को अच्छी तरह समझने और बेहतर निर्णय लेने में सक्षम बनाना है। इस संशोधन के लिए जारी मसौदा अधिसूचना अब सुझाव और आपत्तियां मांगी जाएंगी।



### मयूर यूनीकोटर्स लिमिटेड

पंजीकृत कार्यालय एवं फेक्ट्री : जयपुर सोकर रोड, गांव जैतपुर, तहसील चौम, जिला जयपुर, 303704 (राजस्थान) भारत  
वेबसाइट : [www.mayuruniquoters.com](http://www.mayuruniquoters.com) ईमेल : [secr@mayur.biz](mailto:secr@mayur.biz) टेलीफोन : 91-1423-224001  
फैक्स : 91-1423-224240 सौआईएन : एला18101आरजे1992पीएलसी006952

**नोटिस**  
(कंपनी के शेयरधारकों के सूचनायें)

**कंपनी के समता अंशों का विनिधानकर्ता शिक्षा और संरक्षण निधि (आईईपीएफ) के डीमैट खाते में हस्तांतरण**

कंपनी अधिनियम, 2013 की धारा 124 के साथ पठित विनिधानकर्ता शिक्षा और संरक्षण निधि (लेखा, संपरीक्षा, अंतरण और प्रतिवेद्य) नियम, 2016 ("आईईपीएफ नियम 2016") यथा समय यथा संशोधित, के प्रावधानों के अनुपालन में एतद् द्वारा सूचना दी जाती है कि कंपनी के ऐसे सभी अंशों, जिनके संबंध में लगातार सात वर्षों से लाभांश की अदायगी अथवा अंशधारकों द्वारा दावा नहीं किया गया हो, को विनिधानकर्ता शिक्षा और संरक्षण निधि (आईईपीएफ) प्राधिकरण के डीमैट खाते में निर्धारित प्रक्रिया अनुसार हस्तांतरित किये जाने की आवश्यकता है।

उक्त नियमों के अंतर्गत उचित कार्यवाही के लिए कंपनी द्वारा ऐसे अंशधारकों, जिनके शेयर आईईपीएफ अंशधारी को हस्तांतरित किये जाने हैं, को व्यक्तिगत सूचना भेज दी गई है। यह सूचना उन शेयर धारकों के लिए है जिनके शेयर वित्तीय वर्ष 2024-25 में अंशधारी को हस्तांतरित किये जाने हैं।

कंपनी ने ऐसे अंशधारकों, जिनके लाभांश का दावा गत 7 वर्षों से गैर-दावाकृत है व जिनके शेयरों को आईईपीएफ डीमैट खाते में हस्तांतरित किये जाने हैं, को संपूर्ण जानकारी <https://www.mayuruniquoters.com> पर उपलब्ध किये हैं। शेयर धारकों से निवेदन है कि आईईपीएफ डीमैट खाते में हस्तांतरित किये जाने वाले शेयरों की जानकारी को सत्यापित कर लें।

भौतिक रूप में कंपनी के शेयर रखने वाले शेयरधारकों व जिनके शेयर अंशधारी को हस्तांतरित किये जाने हैं, कृपया ध्यान दें कि कंपनी कॉर्पोरेट कार्यालय के मंत्रालय द्वारा निर्धारित प्रक्रिया के अनुसार शेयरों को डीमैट रूप में परिवर्तित करने के लिए मूल शेयर सर्टिफिकेट की जगह पुष्टीकरण पत्र जारी करेगी। इसके बाद यह शेयर आईईपीएफ अंशधारी को हस्तांतरित कर दिये जायेंगे। शेयर धारकों के नाम पर पंजीकृत मूल शेयर सर्टिफिकेट इस प्रक्रिया के बाद स्वतः ही रद्द हो जायेंगे।

डीमैट रूप में कंपनी के शेयरों के संदर्भ में कंपनी शेयर धारकों के संबंधित डिपॉजिटरी को आईईपीएफ अंशधारी को संबंधित शेयरों के हस्तांतरण की सूचना देगी।

यदि 7 अक्टूबर, 2024 तक कंपनी को संबंधित शेयर धारकों से किसी प्रकार की सूचना नहीं मिलती है तो कंपनी नियमों के अनुपालन में संबंधित शेयरों को बगैर किसी अतिरिक्त नोटिस के अंशधारी को हस्तांतरित कर देगी।

शेयर धारक कृपया ध्यान दें कि आईईपीएफ को शेयर हस्तांतरण व गैर-दावाकृत लाभांश की स्थिति में शेयर धारक e-FORM IEPF-5, के तहत ऑनलाइन आवेदन पर आईईपीएफ को अपना दावा पेश कर सकते हैं। इस फॉर्म की जानकारी [www.iepf.gov.in](http://www.iepf.gov.in) पर उपलब्ध है। शेयर धारकों को आवश्यक दस्तावेजों के साथ हस्तांतरित e-FORM IEPF-5 की भौतिक प्रति कंपनी को उसके पंजीकृत/कॉर्पोरेट कार्यालय को भेजनी होगी।

आईईपीएफ अंशधारी को हस्तांतरित गैर-दावाकृत लाभांश और शेयरों के संबंध में कंपनी के विरुद्ध कोई दावा मना नहीं होगा। हालांकि आईईपीएफ को हस्तांतरित अंशों व गैर-दावाकृत लाभांश को सभी एकत्रित लाभांश सहित, यदि कोई हो तो, आईईपीएफ अंशधारी से नियमों के अंतर्गत निर्धारित प्रक्रियाओं के अनुसार पुनः दावा करके प्राप्त किया जा सकता है। इस मामले पर किसी भी स्पष्टीकरण हेतु शेयर धारक कंपनी के रजिस्ट्रार व ट्रांसफर एजेंट से संपर्क कर सकते हैं।

मैसर्स बीटल फाइनेंशियल एंड कंज्यूटर सर्विसेज प्रा. लि.  
बीटल हाउस, 3 मंजिल, 99 मदनगरी, लोकल शांति सेंटर के पीछे, दादा हनुमन्दास मंदिर के पास, नई दिल्ली 110062  
फोन : 011-29961281, 011-29961282, फैक्स : 011-29961284 ई-मेल : [beetalta@gmail.com](mailto:beetalta@gmail.com)

मयूर यूनीकोटर्स लिमिटेड के लिए  
पवन कुमार  
कंपनी सचिव एवं अनुपालन अधिकारी  
(नोडल अधिकारी)

स्थान : जयपुर  
दिनांक : 8 जुलाई, 2024